



Nieuwsbrief Sponsorzaken C.K.C. Maassluis

Hoofdsponsors:



SPALAND
nvm makelaars



Subsponsor:



MOORE DRV

Een warm welkom namens onze nieuwe hoofdsponsor:



Samen het nieuwe seizoen in met Spaland NVM Makelaars

Hoi allemaal! Wij zijn Spaland NVM Makelaars en vanaf dit seizoen trots verbonden aan CKC Maassluis. Als plaatselijke makelaar in Maassluis voelen wij ons sterk verbonden met onze stad en de mensen die hier wonen en sporten. Daarom dragen wij CKC graag een warm hart toe.

Ons team bestaat uit Dion (makelaar), Jeanette (office manager) en Andries (makelaar-taxateur). Samen helpen we dagelijks mensen in Maassluis en omgeving bij de koop, verkoop of taxatie van hun woning. Net als bij korfbal draait dat om vertrouwen, samenwerken en plezier hebben in wat je doet.

We kijken ernaar uit om het nieuwe seizoen mee te beleven en zijn superbenieuwd om de teams straks in de nieuwe kleding te zien spelen. Hopelijk zien jullie ons ook eens langs de lijn!

Namens Spaland NVM Makelaars wensen wij spelers, trainers, vrijwilligers en supporters een mooi seizoen toe vol sportieve hoogtepunten. Samen maken we er iets moois van.

Heel veel succes en vooral veel plezier dit nieuwe seizoen!

Nieuw seizoen



Het nieuwe seizoen staat weer voor de deur:

De afgelopen periode was het even stil rondom sponsorzaken. Met een goede reden: achter de schermen hebben we hard gewerkt aan een nieuwe commissiebezetting, het verlengen van diverse contracten én het aantrekken van een nieuwe hoofdsponsor en subsponsor.

Na een prachtige zomer staat het nieuwe seizoen voor de deur. Dankzij onze vele teamsponsors is de héle vereniging in het nieuw gestoken — dank daarvoor!

Bovendien wordt het een bijzonder jaar: onze selectie speelt voor het eerst in de hoofdklasse. We hopen u komend seizoen vaak langs de lijn te zien.

Vragen over sponsoring of interesse om de club op een andere manier te steunen? Laat het ons weten via bc@ckcmaassluis.nl.

Nieuwe hoofdsponsor en subsponsor

Met trots laten wij weten dat Spaland NVM Makelaars én De Hypotheker onze nieuwe hoofdsponsor zijn geworden voor de aankomende drie jaar.

Daarnaast is Moore DRV voor dezelfde periode aan CKC Maassluis verbonden als subsponsor.

Wij zijn ontzettend blij dat deze bedrijven zich aan onze vereniging binden en ons daarmee weer een stap dichterbij een topsportklimaat brengen.



Teamsponsoren in het zonnetje

Wij zetten graag onze nieuwe teamsponsoren en vertrouwde teamsponsoren in het zonnetje. Er zijn nog een aantal plekken vrij, dus heeft u interesse neem dan gerust contact op

Team	Sponsor
Selectie	• Hoofdsponsor: De Hypotheker & Spaland NVM Makelaars • Subsponsor: Moore DRV
Maassluis 3	Noord Noord West Beachclub
Maassluis 4	Kaascentrum Maassluis
Maassluis 5	Jété Woonidee
U19	Dawn Technology
U17	SQ Afbouw
U15	Roy Projects
J1 en J3	van der Kraan
J2, J4 en J6	Jété Woonidee
J5	Stapelfinancieringen
J9 t/m J12	Van Zanden Orthodontie
J13 t/m J15	Ariool
J15	Dolphijn NVM Makelaars

Sponsors



MOORE DRV



Stapelfinancieringen



Dolphijn

NVM Makelaardij



Ariool®

Sponsors



HOLLAND®
KAASCENTRUM



Openingswedstrijd selectie

Op zaterdag 7 september om 16:30 uur speelt ons 1e team hun eerste wedstrijd in de hoofdklasse.

Wij nodigen u van harte uit om hierbij aanwezig te zijn en samen met ons deze bijzondere gebeurtenis te beleven.

Kom genieten van een mooie korfbalwedstrijd en de start van het nieuwe seizoen op ons prachtige complex.

Na afloop bent u van harte welkom voor een hapje en een drankje.
Wij hopen u te zien!

Balsponsoren gezocht

Voor het aankomende seizoen zijn wij weer op zoek naar enthousiaste balsponsoren.

Zowel op het veld als in de zaal spelen wij in totaal 14 wedstrijden waar u uw naam aan kunt verbinden.

Voor slechts €99,- bent u al balsponsor van één wedstrijd van ons eerste.
Wat krijgt u hiervoor terug?

- Een mooie vermelding op de balzuil.
- Een fotomoment met een speler van M1
- Uw bedrijfsnaam wordt omgeroepen bij de wedstrijd.
- Vermelding van uw bedrijf op onze socials.
- Een schaal bitterballen en 4 drankjes
- Een eigen sponsorplek langs het veld

Een unieke kans om uw bedrijf te laten zien én ons team te steunen!

Nieuw outfits/ nieuwe uitstraling:

Het afgelopen seizoen is er hard gewerkt aan een frisse, nieuwe uitstraling van onze vereniging. Dit heeft geresulteerd in een prachtige samenwerking met **Team Wear Concept**, dat zich voor de komende **6 seizoenen** als kledingsponsor aan ons heeft verbonden.

Sinds dit seizoen lopen **alle teams in het nieuw**: ieder team is voorzien van een trainingspak, inschietshirt en wedstrijdshirt. Daar zijn wij natuurlijk ontzettend trots op!

Omdat de wedstrijdshirts custom **made** zijn, is de levertijd helaas wat langer dan gehoopt. Dit betekent dat een groot deel van de teams het seizoen zal starten in de zwarte inschietshirts. We hopen zo snel mogelijk volledig in het nieuwe tenue te spelen.

Nieuwe sponsorbrochure

Daarnaast hebben we ook een geheel nieuwe sponsorbrochure ontwikkeld, uiteraard in onze nieuwe huisstijl. We nodigen u van harte uit om deze door te lezen.

Heeft u vragen of ideeën? Neem gerust contact met ons op. Wij staan open voor alle vormen van sponsoring en denken graag met u mee om een passend voorstel voor uw bedrijf te maken.

Wij streven ernaar om u **vier keer per jaar** via deze nieuwsbrief op de hoogte te houden van alle ontwikkelingen rondom onze vereniging, ook de sponsors krijgen in deze nieuwsbrief de ruimte om zichzelf en het bedrijf te promoten.

Daarnaast willen wij als sponsorcommissie de lijntjes graag nóg korter maken. Daarom starten wij binnenkort een **sponsor-appgroep**. Hierin kunnen wij u snel en eenvoudig informeren over actuele gebeurtenissen. En wellicht ontstaan er wel zakelijke kansen?

Tevens zijn we achter de schermen druk bezig om een netwerk avond te gaan organiseren. Zodra hier meer over bekend is komen we hiermee in de lucht en hopelijk via de Sponsor-app groep!

Als een sponsor op deze avond gebruik wilt maken om het bedrijf te promoten dan horen we dat t.z.t. heel graag en maken we daar graag alle ruimte en tijd voor, ook voor goede tips en ideeën 😊.

Wist je dat als jullie sponsor zelf een netwerkvond willen organiseren, de kantine hiervoor te gebruiken is? Voor vragen hierover stuur dan een email naar voorzitter@ckcmaassluis.nl.

Heeft u interesse om deel te nemen aan deze groep? Stuur dan een mail naar bc@ckcmaassluis.nl met uw **naam en telefoonnummer**.

Dat was hem alweer: **de eerste nieuwsbrief van dit seizoen**.

Samen maken we er een mooi seizoen van!

Een sportieve groet,
De Sponsorcommissie



Advertentie van De Hypotheker

Woningaanbod alleenstaande Jan Modaal slechts 2%, tegenover 36% voor koppels

De Nederlandse woningmarkt blijft een uitdagend terrein, vooral voor alleenstaanden met een modaal inkomen. Hoewel er enkele positieve trends zijn, zoals een stijging in het aantal beschikbare woningen en een daling van de hypotheekrente, blijft de toegankelijkheid van betaalbare woningen voor singles zorgwekkend laag. Het onderzoek van De Hypotheker toont aan dat slechts 2,1 procent van het totale woningaanbod beschikbaar is voor singles, terwijl tweeverdieners met een modaal inkomen aanzienlijk betere kansen hebben, met 35,9 procent van het aanbod.

Vrijwel geen woningaanbod in grote steden en Randstad voor single 'Jan Modaal'

De situatie in grote steden en de Randstad is bijzonder slecht voor alleenstaanden. Hier is het aanbod voor singles bijna nihil, met in Amsterdam zelfs minder dan 0,2 procent van de woningen beschikbaar. In contrast hiermee profiteren tweeverdieners van een toenemend aanbod, vooral in provincies als Limburg en Groningen, waar meer dan de helft van de woningen toegankelijk is.

Dringende verbetering nodig voor alleenstaanden

De stijgende huizenprijzen, die per jaar met meer dan 9 procent toenemen, gecombineerd met het huidige tekort aan woningen van meer dan 400.000, versterken de problemen voor alleenstaanden. Het is duidelijk dat er dringende maatregelen nodig zijn om de kansen voor deze groep te verbeteren, zoals het ontwikkelen van kleinere nieuwbouwwoningen en het faciliteren van doorstroming op de woningmarkt.

Aanzienlijk ruimere keuze voor tweeverdieners

Voor koppels met een modaal inkomen zijn de kansen op een betaalbare woning voor het vierde jaar op rij wederom gestegen en het beschikbare woningaanbod is inmiddels opgelopen tot ruim een derde. Vooral het uitpanden van huurwoningen door beleggers vergroot de kansen van tweeverdieners. De meeste kans maken zij in de provincies Limburg (55 procent), Groningen (54 procent) en Zeeland (50 procent). Ook in enkele grote steden is bijna de helft van het woningaanbod beschikbaar: Rotterdam (48 procent) en Den Haag (46 procent). In Amsterdam (21 procent) en Eindhoven (28 procent) is het aanbod aanzienlijk kleiner.

Meer inclusieve woningmarkt

Mark de Rijke van De Hypotheker onderstreept het belang van het aanpakken van het woningtekort en wijst op de noodzaak voor beleid dat gericht is op het verbeteren van de woningmarktpositie van alleenstaanden. Het huidige beleid lijkt echter vooral in het voordeel van tweeverdieners te werken, waardoor de kloof tussen deze twee groepen alleen maar groter wordt. Het kan van cruciaal belang zijn dat beleidsmakers en woningbouwers de specifieke behoeften van singles in kaart brengen en hierop inspelen om een meer inclusieve woningmarkt te creëren.

Arjan van Buuren
De Hypotheker Maassluis



Jazeker. De Hypotheker.



Maassluis Wagenstraat 31-33 (010) 59 000 83

www.hypotheker.nl/maassluis



**Samen met plezier
presteren!**



bc@ckcmaassluis.nl